

コロナで商談ができずに困っている中小企業社長のための

オンライン商談 導入セミナー



- ✓ 訪問営業ができずに困っている
- ✓ コロナでお客様が来店してくれない
- ✓ 県外への営業を効率化したい
- ✓ オンライン商談の可能性を検討したい
- ✓ Afterコロナの営業スタイルを知りたい

新型コロナウイルスの影響で外出自粛が求められ、「訪問営業ができない」「お客様の来店が激減した」といった課題を抱える中小企業様が多くいらっしゃいます。ゲスト講師をお呼びし、オンライン商談で危機を乗り越える方法をわかりやすく解説する無料WEBセミナーです。

セミナー概要

日程

5/11(月) 5/14(木) 5/18(月)
5/20(水) 5/22(金) 5/26(火)
5/28(木)

開催方法

WEB開催

インターネット環境があれば
自宅やオフィスからご視聴い
ただけます。

参加費用

無料ご招待

お申込多数の場合、先着
順とさせていただきます。
お早目にお申込ください。

セミナー内容

第1講座

Afterコロナの営業はどうなる!?
これからの時代の営業スタイル

(株)船井総合研究所
チーフコンサルタント 細井 錦平 氏



第2講座

オンライン商談で商談数が2倍に!
実践して分かったポイント

(株)WORK SMILE LABO
代表取締役 石井 聖博 氏
・テレワーク先駆者100選 総務大臣賞受賞
・テレワーク推進賞 会長賞受賞



第3講座

中小企業向けオンライン商談ツール
meet inについて

(株)meet in
代表取締役 齋藤 正秋 氏
1,500社の導入実績がある
オンライン商談ツールの開発メーカー



セミナーのお申込・詳細は裏面をご確認ください

問
合
先

株式会社マルゼン

〒900-0003 沖縄県那覇市安謝2-2-12

TEL.(098)-863-6111

担当:真栄平

FAX.(098)-863-5507

電話受付時間: 平日9:00~18:00